

Synopsis

InterimExecutives SA est un cabinet de conseil spécialisé dans le placement de cadres supérieurs indépendants pour des missions ponctuelles.

L'*Interim Management* a vu le jour en Hollande à la fin des années 1970. Il s'est développé pendant les années 1980 en Europe du Nord, en Grande Bretagne, et aux USA. Aujourd'hui, il est devenu une solution efficace, flexible, rapide, et largement reconnue auprès des sociétés et des professionnels.

La vie d'une entreprise est régulièrement ponctuée d'évènements situés hors de son quotidien dont les conséquences souvent stratégiques appellent des actions immédiates.

Ces phases de transition se renouvellent à un rythme de plus en plus rapide et leur conduite se révèle souvent délicate, alors que la pérennité de l'entreprise dépend souvent *de la rapidité et de l'efficacité* avec lesquelles les changements de cap sont mis en œuvre.

Face à ce véritable défi, il est essentiel que soient mobilisées sans délais *les compétences et l'objectivité* que requièrent les mutations à conduire, et pour lesquelles *l'encadrement opérationnel* permanent est souvent peu disponible et peu expérimenté.

Cet encadrement opérationnel spécifique, temporairement nécessaire à l'entreprise pour la mise en œuvre du changement, est précisément la contribution de manager de transition. Sa disponibilité immédiate répond à l'état d'urgence.

Le manager de transition est un *professionnel* dont le savoir faire est d'assurer successivement les missions de direction les plus diverses, avec toujours en ligne de mire *l'intérêt de l'entreprise*. Il apporte une *indépendance d'esprit*, une *disponibilité* et un *recul*, qui font souvent défaut aux équipes opérationnelles en place, ayant pour priorité la gestion quotidienne et les problèmes à court terme.

Préalablement à toute mission, InterimExecutives SA procède avec son client à une *analyse approfondie* de la situation et des objectifs fixés pour l'entreprise cible. Lorsque InterimExecutives SA est convaincu de pouvoir assurer avec succès la mission envisagée, il propose l'intervention d'un manager opérationnel avec le soutien d'un associé du cabinet plus particulièrement chargé du suivi et des relations avec le client.

Dans les différentes étapes de la mission, le manager suit une *méthodologie stricte*, depuis l'évaluation du projet et la prise en compte des ressources à disposition au sein de l'entreprise et jusqu'à l'atteinte des objectifs prédéterminés.

InterimExecutives SA garantit la *plus stricte confidentialité* sur les projets qui lui sont confiés.

Profil des associés



Pierre C. TASSO, co-fondateur

Pierre débute sa carrière en 1983 chez General Electric aux Etats-Unis. Il rejoint ensuite le cabinet de conseil Bain & Co. à Londres. En 1987 il occupe le poste de Trade Manager dans une société financière à Lausanne spécialisée dans les opérations compensatoires avant de rejoindre le groupe familial basé à Genève en 1988. Depuis, il gère plusieurs opérations du groupe, notamment le redémarrage des activités à Beyrouth et l'ouverture d'un bureau à Bagdad après la guerre du Golfe en 1989. En outre, Pierre Tasso a également présidé les opérations égyptiennes au Caire ainsi que la mise en œuvre d'une joint venture à Pékin. Membre du conseil d'administration de Tassoco SA à Genève, il acquiert en 2000 pour le compte de Tassoco une participation dans l'une des plus anciennes chocolateries de Suisse dont il assure la gestion, pour ensuite s'occuper de sa vente en juillet 2003.

Pierre est ingénieur diplômé de l'École Polytechnique Fédérale de Lausanne avec un MBA de la Stanford Graduate School of Business aux Etats-Unis. Agé de 45 ans, il est trilingue, est marié et a trois enfants.



Naief N. EMAD, co-fondateur

Naief débute sa carrière en 1986 à Londres en qualité de consultant en gestion chez Strategic Planning Associates (aujourd'hui Mercer Management Consulting Group). Trois ans plus tard, il rejoint la Comco Holding AG, filiale de Asko Deutsche Kaufhaus GmbH comme directeur informatique, directeur de Business Development, et membre du Conseil de Direction. De 1992 à 1998 il occupe successivement les postes de Sales Account Manager, puis Channels Marketing Manager pour l'Europe, le Moyen-Orient et l'Afrique chez Digital Equipment Corporation à Genève. En 1999 il rejoint la SITA, plus gros fournisseur de solutions de télécommunications et d'informatique à l'industrie du transport aérien, en tant que Directeur Commercial. Basé à Genève, il dirige notamment les équipes de ventes de la division Passenger Services au niveau mondial.

Naief est ingénieur diplômé de l'École Polytechnique Fédérale de Lausanne avec un MBA de l'IMD à Lausanne. Agé de 44 ans, il parle six langues couramment, est marié et a un enfant.